

Afacere la cheie, salon de bronzat, zona complexul studentesc

ID: 151167SVC

Ultima actualizare: 30.01.2025

Cartier: Complex Studentesc

Zona:

Pret: mp: 444€

Rata lunara: 203,63 €

40.000€



Persoana de contact

Delia Andornache
Senior Broker Partner

+40 356 456 333

office@blitz.ro

Contact agentie

Fix: +40356456333

Email: office@blitz.ro

Adresa:

- Piata Mitropolit Alexandru
Sterca-Sulutiu, nr, 3 et. 1,
Timisoara

- str. Aradului, Nr. 8, Et. 9,
Timisoara



Caracteristici

Suprafata: 90.00 mp

Suprafata teren: mp

Tip spatiu: Parter de bloc m

Vechime spatiu: Nou

Tip finisaj: Finisat

Destinatie:

Dotari: Mobilat/utilat

Material constructie:

Nr.locuri parcare: 1

Disponibilitate: Azi

Descriere oferta

Afacerile la cheie, salon de bronzat, vad bun, clientela formata, aparatura de inalta calitate. Poate fi o optiune excelentă pentru antreprenorii care doresc să intre rapid pe piață cu un concept bine definit. Iată câteva puncte de luat în considerare pentru a vă începe afacerea: Plan de afaceri: Chiar dacă afacerea este la cheie, este important să aveți un plan de afaceri solid. Acesta va ajuta să stabiliți obiectivele, strategiile de marketing, bugetul și previziunile financiare. Veți dori să țineți cont de cheltuielile inițiale pentru achiziționarea afacerii și de sursele de finanțare disponibile. Clientela formată: Faptul că afacerea are o clientelă formată este un avantaj semnificativ. Asigurați-vă că păstrați și construiți relații bune cu clienții existenți, pentru a-i fideliza. De asemenea, gândiți-vă la strategii pentru atragerea de noi clienți. Echipamente de marcă consacrată: Dacă aveți aparatură de înaltă calitate cu mărci consacrate, veți putea oferi servicii mai bune și mai eficiente clienților. Asigurați-vă că mențineți și întrețineți aceste echipamente pentru a le prelungi viața utilă. Camerele adiționale: Dacă afacerea include și camere de masaj și manichiură-pedichiură, puteți diversifica gama de servicii oferite, ceea ce poate atrage un număr mai mare de clienți. Asigurați-vă că personalul dvs. este bine instruit pentru a oferi aceste servicii. Marketing: Chiar dacă aveți o clientelă formată, este important să vă mențineți vizibilitatea pe piață și să atrageți clienți noi. Utilizați o varietate de tactici de marketing, cum ar fi publicitatea online, rețelele sociale, ofertele promoționale și fidelizarea clienților. Rentabilitatea și amortizarea: Dacă afacerea se amortizează în 2 ani, aceasta este o veste bună. Asigurați-vă că gestionați finanțele cu atenție și că mențineți cheltuielile sub control pentru a vă maximiza profiturile și a reduce timpul de amortizare. Respectarea regulamentelor: Asigurați-vă că afacerea dvs. respectă toate regulamentele și cerințele legale pentru saloanele de bronzat, masaj și manichiură-pedichiură din zona dvs. Monitorizarea și feedback-ul clienților: Ascultați feedback-ul clienților și folosiți-l pentru a îmbunătăți serviciile și experiența oferită în salonul dvs. Cod ofertă / ID BLITZ: P97410

Ratingul ofertei	0.0	Parerea Agentului
Locatie	☆ ☆ ☆ ☆ ☆ 0.0	
Raport calitate/preț	☆ ☆ ☆ ☆ ☆ 0.0	
Facilitati zona	☆ ☆ ☆ ☆ ☆ 0.0	
Spatii verzi	☆ ☆ ☆ ☆ ☆ 0.0	
Confort	☆ ☆ ☆ ☆ ☆ 0.0	

Observatii